

# Sales Manager (m/w/d) automobile Telematiklösungen

Basierend auf umfassendem Know-How auf den Gebieten Telekommunikation, Positionierung, Geowissenschaften, Test und Systemintegration entwickelt die **mm-lab GmbH** hochpräzise Ende-zu-Ende Systemlösungen der automobilen Telematik. Wir bieten Beratung, Entwicklung sowie kundenspezifische Komplettlösungen vor allem in den Bereichen Automatisierung und Management von Fahrzeugtests, Testgeländemanagement sowie Telematik für Kommunen und Sonderflotten an. Weitere Informationen zu uns findest Du auf unserer Homepage [www.mmlab.de](http://www.mmlab.de).

Du bist erfahren im Vertrieb von Telematiklösungen im Bereich der automobilen Telematik und bereit für spannende success stories? Du möchtest als **Branchenkennner** dem eigentlichen Problem unserer Kunden auf die Spur kommen und als **Sparringpartner** und **Impulsgeber** Lösungsoptionen mit dem Kunden entwickeln? Dann bist Du als **überzeugende Vertriebspersönlichkeit mit Berufserfahrung** unser(e) Wunschbewerber/in!

## Deine Aufgaben bei uns:

Als Sales Manager Telematiklösungen für Sonderflotten (m/w/d) bist Du für die nachhaltige Akquise von Neukunden und die aktive Betreuung von bestehenden Partnerschaften im Bereich unseres anspruchsvollen Lösungs- und Dienstleistungsportfolios verantwortlich. Zu Deinen Aufgaben gehören die Erstellung und Verhandlung kundenspezifischer Lösungsangebote sowie die Vorbereitung, Koordination und Abstimmung von Vertriebsaktivitäten mit dem Produktmanagement und dem Integrationsteam.

Deine Aufgabe wird abgerundet durch das Erstellen von Markt- und Wettbewerbsanalysen sowie die Entwicklung und Umsetzung von Vertriebsstrategien auf Basis der Unternehmensziele.

## Wir wünschen uns von Dir:

- Technisches Studium im Bereich Wirtschaftsingenieurwesen, Informatik oder vergleichbare Ausbildung
- Mehrjährige Vertriebserfahrung sowie einschlägige Branchen- und Marktkenntnisse im Bereich der automobilen Telematik
- Analytisch-konzeptionelle Arbeitsweise mit sehr gutem Gespür für die individuellen Bedürfnisse unserer Kunden
- Ausgeprägtes Maß an Eigeninitiative, Verhandlungsstärke und unternehmerischem Denken
- Selbstbewusste(r) Teamplayer(in) mit hervorragendem Kommunikationsvermögen und positiver Ausstrahlung
- Verhandlungssichere Deutsch- und Englischkenntnisse

## Wir bieten neben einer leistungsgerechten Vergütung:

- Technologisch zukunftsweisende Produkte
- Unkompliziertes Betriebsklima in einem internationalen Team
- Flexible Arbeitszeiten und Home Office
- Lage mit sehr guter Verkehrsanbindung
- Firmenwagen auch zur Privatnutzung
- Regelmäßige Teamevents

## Du passt gut zu uns wenn...

- ...Du technologiebegeistert bist und mit uns gemeinsam etwas bewegen möchtest.
- ...Du alle Vorteile eines kleineren Unternehmens mit kurzen Entscheidungswegen, einer Zusammenarbeit auf Augenhöhe und einem nahezu familiären Charakter zu schätzen weißt.

Interessiert? Dann möchten wir Dich gerne kennenlernen und freuen uns auf Deine aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen an [bewerbung@mmlab.de](mailto:bewerbung@mmlab.de) oder über Deine [online](#) Bewerbung.

Zeitraumen: Ab sofort  
Ort: Kornwestheim bei Stuttgart

