

Sales Manager (m/w/d) Telematikkösungen für Prüfgelände

Die **mm-lab GmbH** entwickelt hochpräzise Ende-zu-Ende Systemlösungen der automobilen Telematik. Wir bieten Beratung, Entwicklung sowie kundenspezifische Komplettlösungen vor allem in den Bereichen Management von Fahrzeugtests, Prüfgeländemanagement sowie Telematik für Kommunen und Sonderflotten an. Mit innovativen Produkten helfen wir unseren Kunden, ihre Geschäftsprozesse effektiver, sicherer und nachhaltiger umzusetzen. Weitere Informationen zu uns finden Sie auf unserer Homepage www.mmlab.de.

Sie empfinden die Vertriebsprozesse in Ihrer jetzigen Tätigkeit als zu träge und wünschen sich mehr Flexibilität in Entscheidungsprozessen? Sie möchten sich stärker in innovative und nachhaltige Technologiethemen einbringen und sich auf Wachstumsmärkten bewegen, die die Zukunft prägen? Wenn Sie Erfahrung mit und Begeisterung für den Lösungsverkauf oder Vertrieb von erklärungsbedürftigen Produkten mitbringen, sind wir für Sie als **überzeugende Vertriebspersönlichkeit mit Berufserfahrung** Ihr Wunschunternehmen.

Diese Aufgaben erwarten Sie:

Sie sind für die nachhaltige Akquise von Neukunden und die aktive Betreuung von bestehenden Partnerschaften im Bereich Telematikkösungen für unser Prüfgelände-Managementsystem verantwortlich. Sie kommen den eigentlichen Bedürfnissen unserer Kunden auf die Spur und entwickeln als **Sparringspartner** und **Impulsgeber** gemeinsame Lösungsoptionen. Sie planen die Vertriebsaktivitäten zusammen mit dem Produktmanagement, präsentieren unsere Produkte auf Messen und beim Kunden und erstellen und verhandeln kundenspezifische Angebote.

Die Erstellung von Markt- und Wettbewerbsanalysen sowie die Entwicklung und Umsetzung von Vertriebsstrategien auf Basis der Unternehmensziele runden Ihren Verantwortungsbereich ab.

Damit begeistern Sie uns:

- Technisches Studium im Bereich Wirtschaftsingenieurwesen, Informatik oder vergleichbare Ausbildung
- Mehrjährige Vertriebs Erfahrung im Lösungsverkauf bzw. im Vertrieb erklärungsbedürftiger Produkte und Dienstleistungen
- Idealerweise Branchen- und Marktkenntnisse im Bereich der Automobilwirtschaft
- Analytisch-konzeptionelle Arbeitsweise mit sehr gutem Gespür für die individuellen Bedürfnisse unserer Kunden
- Ausgeprägtes Maß an Eigeninitiative, Verhandlungsstärke und unternehmerischem Denken
- Selbstbewusster Teamplayer mit hervorragendem Kommunikationsvermögen und positiver Ausstrahlung
- Verhandlungssichere Deutsch- und Englischkenntnisse



Kornwestheim bei Stuttgart



Ab sofort

Warum mm-lab?

- Technologisch zukunftsweisende Produkte
- Attraktive, erfolgsbasierte Vergütung mit Firmenwagen auch zur Privatnutzung
- Persönliche und fachliche Weiterentwicklung
- Unkompliziertes Betriebsklima in einem internationalen Team
- Flexible Arbeitsmodelle, die berufliches und privates Leben vereinbaren
- Mitgestaltung der Herausforderungen der Zukunft

Sie passen gut zu uns wenn Sie ...

- ...mit uns gemeinsam etwas bewegen und dabei selbst beweglich bleiben möchten.
- ...alle Vorteile eines kleineren Unternehmens mit kurzen Entscheidungswegen und einer Zusammenarbeit auf Augenhöhe zu schätzen wissen.

Interessiert? Dann möchten wir Sie gerne kennenlernen und freuen uns über Ihre Kontaktaufnahme per E-Mail an bewerbung@mmlab.de oder über Ihre **online** Bewerbung.

