

Senior Sales Manager (m/w/d) kommunale Telematiklösungen

Die **mm-lab GmbH** entwickelt hochpräzise Ende-zu-Ende Systemlösungen der automobilen Telematik. Wir bieten Beratung, Entwicklung sowie kundenspezifische Komplettlösungen vor allem in den Bereichen Management von Fahrzeugtests, Prüfgeländemanagement sowie Telematik für Kommunen und Sonderflotten an. Mit innovativen Produkten helfen wir unseren Kunden, ihre Geschäftsprozesse effektiver, sicherer und nachhaltiger umzusetzen. Weitere Informationen zu uns finden Sie auf unserer Homepage www.mmlab.de.

Sie sind erfolgreich, möchten sich aber nicht darauf ausruhen, sondern die Basis Ihres zukünftigen Erfolgs sichern? Es reizt Sie, proaktiv an neue berufliche Herausforderungen heranzugehen und sich persönlich weiterzuentwickeln? Sie möchten sich stärker in innovative und nachhaltige Technologiethemen einbringen und sich auf Wachstumsmärkten bewegen, die die Zukunft prägen? Wenn Sie diese Fragen bejahen können, sind wir für Sie als **überzeugende Vertriebspersönlichkeit mit Berufserfahrung** Ihr Wunsunternehmen.

Diese Aufgaben erwarten Sie:

Sie sind für die nachhaltige Akquise von Neukunden und die aktive Betreuung von bestehenden Partnerschaften im Bereich unserer kommunalen Telematiklösungen verantwortlich. Zu unseren Kunden zählen kommunale und private Betriebe u. a. in den Bereichen Stadtgrünbewässerung, Baumpflege, Winterdienst und Abfallentsorgung. Sie kommen den eigentlichen Bedürfnissen unserer Kunden auf die Spur und entwickeln als **Sparringspartner** und **Impulsgeber** gemeinsame Lösungsoptionen. Sie planen die Vertriebsaktivitäten zusammen mit dem Produktmanagement, präsentieren unsere Produkte auf Messen und beim Kunden und erstellen und verhandeln kundenspezifische Angebote.

Die Entwicklung und Umsetzung von Vertriebsstrategien auf Basis der Unternehmensziele runden Ihren Verantwortungsbereich ab.

Damit begeistern Sie uns:

- Technisches Studium im Bereich Wirtschaftsingenieurwesen, Informatik oder vergleichbare Ausbildung
- Mehrjährige Vertriebs Erfahrung im Lösungsverkauf bzw. im Vertrieb erklärungsbedürftiger Produkte und Dienstleistungen
- Idealerweise Branchen- und Marktkenntnisse im Bereich Telematik für Sonderflotten bzw. in der Zusammenarbeit mit kommunalen Organisationen
- Analytisch-konzeptionelle Arbeitsweise mit sehr gutem Gespür für die individuellen Bedürfnisse unserer Kunden
- Ausgeprägtes Maß an Eigeninitiative, Verhandlungsstärke und unternehmerischem Denken
- Verhandlungssichere Deutsch- und Englischkenntnisse



Kornwestheim bei Stuttgart



Ab sofort

Warum mm-lab?

- Technologisch zukunftsweisende Produkte
- Attraktive, erfolgsbasierte Vergütung mit Firmenwagen auch zur Privatnutzung
- Persönliche und fachliche Weiterentwicklung
- Unkompliziertes Betriebsklima in einem tollen Team
- Flexible Arbeitsmodelle, die berufliches und privates Leben vereinbaren
- Mitgestaltung der Herausforderungen der Zukunft

Sie passen gut zu uns wenn Sie ...

- ...mit uns gemeinsam etwas bewegen und dabei selbst beweglich bleiben möchten.
- ...alle Vorteile eines kleineren Unternehmens mit kurzen Entscheidungswegen und einer Zusammenarbeit auf Augenhöhe zu schätzen wissen.

Interessiert? Dann möchten wir Sie gerne kennenlernen und freuen uns über Ihre Kontaktaufnahme per E-Mail an bewerbung@mmlab.de oder über Ihre **online** Bewerbung.

