

Sales Manager (m/w/d) automobile Telematiklösungen

Basierend auf umfassendem Know-How auf den Gebieten Telekommunikation, Positionierung, Geowissenschaften, Test und Systemintegration entwickelt die **mm-lab GmbH** hochpräzise Ende-zu-Ende Systemlösungen der automobilen Telematik. Wir bieten Beratung, Entwicklung sowie kundenspezifische Komplettlösungen vor allem in den Bereichen Automatisierung und Management von Fahrzeugtests, Testgeländemanagement sowie Telematik für Kommunen und Sonderflotten an. Weitere Informationen zu uns finden Sie auf unserer Homepage www.mmlab.de.

Sie sind erfahren im Lösungsverkauf bzw. im Vertrieb von erklärungsbedürftigen Produkten und Dienstleistungen und bereit für spannende success stories? Sie möchten dem eigentlichen Problem unserer Kunden auf die Spur kommen und als **Sparringpartner** und **Impulsgeber** Lösungsoptionen mit dem Kunden entwickeln? Dann sind Sie als **überzeugende Vertriebspersönlichkeit mit Berufserfahrung** unser(e) Wunschbewerber/in!

Ihre Aufgaben bei uns:

Als Sales Manager Telematiklösungen für Sonderflotten (m/w/d) sind Sie für die nachhaltige Akquise von Neukunden und die aktive Betreuung von bestehenden Partnerschaften im Bereich unseres anspruchsvollen Lösungs- und Dienstleistungsportfolios verantwortlich. Zu Ihren Aufgaben gehören die Erstellung und Verhandlung kundenspezifischer Lösungsangebote sowie die Vorbereitung, Koordination und Abstimmung von Vertriebsaktivitäten mit dem Produktmanagement und dem Integrationsteam.

Ihre Aufgabe wird abgerundet durch das Erstellen von Markt- und Wettbewerbsanalysen sowie die Entwicklung und Umsetzung von Vertriebsstrategien auf Basis der Unternehmensziele.

Wir wünschen uns von Ihnen:

- Technisches Studium im Bereich Wirtschaftsingenieurwesen, Informatik oder vergleichbare Ausbildung
- Mehrjährige Vertriebserfahrung im Lösungsverkauf bzw. im Vertrieb erklärungsbedürftiger Produkte und Dienstleistungen
- Idealerweise Branchen- und Marktkenntnisse im Bereich der automobilen Telematik
- Analytisch-konzeptionelle Arbeitsweise mit sehr gutem Gespür für die individuellen Bedürfnisse unserer Kunden
- Ausgeprägtes Maß an Eigeninitiative, Verhandlungsstärke und unternehmerischem Denken
- Selbstbewusster Teamplayer mit hervorragendem Kommunikationsvermögen und positiver Ausstrahlung
- Verhandlungssichere Deutsch- und Englischkenntnisse

Wir bieten neben einer leistungsgerechten Vergütung:

- Technologisch zukunftsweisende Produkte
- Unkompliziertes Betriebsklima in einem internationalen Team
- Flexible Arbeitszeiten und Home Office
- Lage mit sehr guter Verkehrsanbindung
- Firmenwagen auch zur Privatnutzung
- Regelmäßige Teamevents

Sie passen gut zu uns wenn...

- ...Sie technologiebegeistert sind und mit uns gemeinsam etwas bewegen möchten.
- ...Sie alle Vorteile eines kleineren Unternehmens mit kurzen Entscheidungswegen, einer Zusammenarbeit auf Augenhöhe und einem nahezu familiären Charakter zu schätzen wissen.

Interessiert? Dann möchten wir Sie gerne kennenlernen und freuen uns auf Ihre aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen an bewerbung@mmlab.de oder über Ihre [online](#) Bewerbung.

Zeitraumen: Ab sofort
Ort: Kornwestheim bei Stuttgart

